

Спецификација предмета за књигу предмета

Студијски програм		ОСНОВНЕ АКАДЕМСКЕ СТУДИЈЕ – БИЗНИС И МЕНАЏМЕНТ		
Изборно подручје (модул)				
Врста и ниво студија		ОСНОВНЕ АКАДЕМСКЕ СТУДИЈЕ, ПРВИ НИВО		
Назив предмета		ЕКОНОМИЈА СПОЉНЕ ТРГОВИНЕ		
Наставник (за предавања)		ПРОФ. ДР БОЈАН ЂОРЂЕВИЋ ; ДОЦ. ДР ДАЛИБОР МИЛЕТИЋ		
Наставник/сарадник (за вежбе)		ГОРДАНА ЦОЛОВИЋ		
Наставник/сарадник (за ДОН)				
Број ЕСПБ		10	Статус предмета (обавезни/изборни)	Изборни
Услов	неусловљен			
Циљ предмета	Упознавање студената са основним аспектима међународне економије, овладавање основним појмовима из међународне трговинске праксе и политике, припрема за доношење одлука о извозу или увозу у нестабилним условима, познавање принципа савременог трговинског пословања, начина финансирања спољнотрговинских трансакција, стандарда у међународном пословању, управљања спољнотрговинским операцијама.			
Исход предмета	Знања која студенти стичу кроз овај предмет оспособљавају их за рад на извозно-увозним пословима, сложеним спољнотрговинским пословима и на пословима управљања спољнотрговинским фирмама.			
Садржај предмета				
Теоријска настава	<p>П-01: Упознавање студената са предметом и начином рада и оцењивања; Теорије међународне трговине; Међународни економски односи и теорије; Економске интеграције П-02: Спољна трговина – појам, улога, значај за развој привреде; Основни показатељи и параметри спољне трговине П-03: Спољнотрговинска политика и инструменти; Царинска политика, царински системи и инструменти; П-04: Институције од значаја за развој спољне трговине – међународне и националне; П-05: Основни спољнотрговински послови и компаније – класични увозници/извозници, посредници, услужне фирме; Облици повезивања компанија у спољној трговини П-06: Сложени спољнотрговински послови и уговори – реекспорт, бартер, лон, концесије, кооперације, лизинг, послови у СЕПЗ... ;П-07: Значај квалитета у спољној трговини – стандарди и тржишни сертификати; Трговачка правила и узансе; ИНКОТЕРМС 2010 П-08: ТЕСТ 1; Реализација посла извоза са фазама; Фактори конкурентности извозне понуде; Документација П-09: Рализација посла увоза; Избор најбољег понуђача – пондерисање; Документација П-10: Облици финансирања спољнотрговинских послова; Кредитирање; Факторинг и форфетинг; Учесници у финансирању; Инструменти плаћања у спољној трговини – документарни акредитиви; Ризици и осигурање у спољној трговини; врсте, институције; Банкарске гаранције П-11: Специфична међународна тржишта – сајмови, изложбе, аукције, берзе; Послови и уговори на берзама – спот и термински: форварди, фјучерси, хеџинг П-12: Спољнотрговински промет услуга; Инжењеринг послови у иностранству; Интелектуална својина – трансфер технологија, патената, лиценци.... П-13: Етика у спољној трговини; Е-пословање у спољној трговини П-14: Спољнотрговинске калкулације – појам, врсте; Извозне/увозне, Метод клизне скале; Обрачун увозних дажбина П-15: ТЕСТ 2; Завршни час.</p>			
Практична настава (вежбе, ДОН, студијски истраживачки рад)	<p>Теорије међународне трговине - примери; В-02: Међународни трговински и финансијски односи; Економско ратовање; Интеграције – ЕУ, ЕФТА, ЦЕФТА, НАФТА...В-03: Спољнотрговински биланс; Спољнотрговински коефицијент; В-04: Робни режими; Царине и царинска тарифа; В-05: СТО; МТК, МТЦ, ЦСТ, ММФ...; В-06: Заступници, дистрибутери, шпедитери.... ; В-07: Стандарди: ИСО 9000; ХАЦЦП, ГОСТ, ХАЛАЛ, ЦЕ...;В-08: Извозни посао и калкулације; В-09: Увозни посао; Пондерисање и калкулације; В-10: Банке и кредитирање; Послови факторинга и форфетинга; Инструменти наплате посла В-11: Пословање на аукцијама и берзама; В-12: Туристичке услуге; Инжењеринг послови; В-13: Лојална и нелојална конкуренција; Етички приципи В-14: Е – документација и е-царињење робе; В-15: Ревизија цене извозне понуде (Клизна скала); Основице и обрачун увозних дажбина</p>			
Литература				
1	Ђорђевић, Б. (2009) Економија спољне трговине, Факултет за менаџмент, Зајечар			
2	Ђорђевић, Б. (2008) Практикум спољне трговине – Теоријске основе и практични примери спољнотрговинских калкулација, Факултет за менаџмент, Зајечар			
Број часова активне наставе недељно током семестра/триместра/године				
Предавања	Вежбе	ДОН	Студијски истраживачки рад	Остали часови
3	3			
Методе извођења наставе	предавања, интерактивност; семинарски радови			

Оцена знања (максимални број поена 100)			
Предиспитне обавезе	поена	Завршни испит	поена
активност у току предавања	5	писмени испит	60
практична настава	5	усмени испит	
колоквијуми	30		
семинари	-		